



Nicolas Prudhomme de PERSYN, fournisseur de produits surgelés pour la restauration et la grande distribution (au centre), Benoît Hauw d'INFOTEL, distributeur agréé SFR Entreprises (à droite) et Jérôme Vaillant de SFR Entreprises représentant le Partenaire Solutions SWING MOBILITY (à gauche), ont choisi l'innovation sans oublier le retour sur investissement !



La solution déployée sur le SFR v1640 permet à la fois la prise de commandes en temps réel et l'intégration de l'outil de gestion commerciale : accès en temps réel aux informations, contrôle à distance des états de stock à « J+1 » et optimisation de la gestion des dossiers administratifs.



COMMENT LE RÉSEAU **3G+** GÉNÈRE

# UNE FORCE DE VENTE MOBILE, RAPIDE ET ÉCONOMIQUE !

**À Montigny-en-Gohelle, on ne plaisante plus avec la productivité de la force de vente !**

Une entreprise de la ville, PERSYN, spécialisée dans la distribution de surgelés pour les magasins et les restaurateurs, a équipé sa dizaine de commerciaux de SFR v1640 avec un forfait mensuel accès distant 40 Mo. « Les vendeurs ne restent pas sur place. Ils visitent leurs clients », explique Benoît Hauw, chef des ventes d'INFOTEL, distributeur agréé SFR Entreprises. Les deux fournisseurs de PERSYN, INFOTEL et SWING

MOBILITY, Partenaire Solutions SFR Entreprises, ont élaboré une offre commune de matériels évolués, répondant à la fois aux critères d'utilisation sur le terrain (ergonomie, rapidité, facilité d'utilisation en mode téléphonie) et aux applications de gestion. Et bien sûr, qui devaient



**Le SFR v1640**

**Bénéfices immédiats : une meilleure productivité de la force de vente et l'amélioration de la qualité de service auprès des clients de la société PERSYN.**

être disponibles en quantité suffisante. Leur choix tactique s'est porté sur la 3G+, le réseau très haut débit qui permet d'échanger des données avec un débit théorique jusqu'à 1,8 Mégabit par seconde, qui couvre aujourd'hui entièrement la ville de Lille. À de tels débits, les commerciaux peuvent rapidement accéder à l'état des stocks de l'entreprise, passer des commandes et échanger des emails avec la direction pour proposer à leurs clients les dernières promotions. La société PERSYN a ainsi amélioré, non seulement la productivité de son équipe de vente, mais aussi la qualité de service à ses clients. Cette compétence élaborée sur mesure intéresse

« C'est bien la première fois que l'on parle surgelés à la Laiterie », s'amuse son Chef, **Benoît Bernard, réputé pour son exigence.**



déjà d'autres secteurs. INFOTEL et SWING MOBILITY espèrent bientôt signer un contrat de même nature avec une autre entreprise de la région lilloise.



INFOTEL SAS - Agence Nord  
P.A Le Chat  
149, rue Marie Curie  
59118 WAMBRECHIES  
Tél. : 03 20 10 13 40

SOLUTIONS POUR UN MONDE MOBILE  
www.sfrentreprises.fr